

Modulo 2: Italiano

Utilizzo di strumenti di rifinanziamento per finanziare servizi di efficienza energetica

REFIN 



REFINE has received funding from the European Union's Horizon 2020 research and innovation programme under grant agreement no. 894603

ITALIANO

I vari stakeholders coinvolti affrontano sfide diverse quando devono investire in progetti relativi all'efficienza energetica.

Per superare queste varie sfide, i fornitori di servizi di efficienza energetica possono fungere da collegamento tra le istituzioni finanziarie e le diverse categorie di clienti. Ad esempio, il fornitore di EES prefinanzia l'investimento e viene rimborsato tramite remunerazioni annuali che dipendono dai risparmi effettivi realizzati.

Le istituzioni finanziarie possono fornire finanziamenti di terze parti alle società di servizi di efficienza energetica ed evitare di assumersi l'intera quota di rischio dell'investimento.

Tuttavia, per poterlo fare, i fornitori di EES devono rispettare i propri limiti di credito e, a seconda della loro capacità finanziaria, possono finanziare solo un numero limitato di progetti.

Il concetto di rifinanziamento

Utilizzando il rifinanziamento come potenziale soluzione per la limitata capacità finanziaria dei fornitori di EES, il fornitore di servizi di efficienza energetica ha l'opportunità di espandere la propria attività continuando ad investire in nuovi progetti. L'istituto finanziario genera una nuova opportunità di green-business con rischi limitati poiché affronta solo il rischio di credito sul lato cliente (i rischi tecnici generalmente rimangono a carico del fornitore di EES).

In uno schema di rifinanziamento, il progetto di efficienza energetica è finanziato inizialmente attraverso un prestito aziendale fornito da una banca a un fornitore di servizi di efficienza energetica che sta realizzando l'investimento. Il cliente beneficia immediatamente di questo approccio, poiché generalmente non grava sul proprio bilancio mentre può sfruttare l'ampia scala di benefici dell'investimento fatto in efficienza energetica.

Un certo periodo dopo che l'investimento è stato realizzato e la performance dell'investimento è stata dimostrata, il fornitore di servizi di efficienza energetica

vende i crediti attesi a un istituto di rifinanziamento e riceve contanti in anticipo per i crediti, mentre l'acquirente ha il diritto a riscuoterli.

In questo modo, il fornitore di servizi di efficienza energetica migliora i propri bilanci e ottiene un margine di manovra per il finanziamento di nuovi progetti che altrimenti non potrebbe realizzare. Pertanto, la possibilità di applicare schemi di rifinanziamento è un elemento importante a sostegno della crescita del fornitore di EES.

Esempi di specifiche versioni del concetto di rifinanziamento si possono trovare in Austria, Cechia e Lettonia. La diffusione del modello di rifinanziamento è spesso limitata da costi di transazione elevati e dalla mancanza di documentazione standardizzata che sembra essere la chiave in grado di sbloccare il potenziale del modello di rifinanziamento ed espanderlo in nuovi mercati.

DISCLAIMER

The REFINE Project receives funding from the European Union's Horizon 2020 research and innovation programme under grant agreement No. 894603. The sole responsibility for the content of this document lies with the authors. It does not necessarily reflect the opinion of the European Union. Neither the EASME nor the European Commission is responsible for any use that may be made of the information contained herein.