

# Modul 2: Hrvatski

---

*Korištenje instrumenata refinanciranja za  
financiranje usluga energetske učinkovitosti*

**REFINE**



REFINE has received funding from the European Union's Horizon 2020 research and innovation programme under grant agreement no. 894603

# HRVATSKI

Ulaganja u projekte povećanja energetske učinkovitosti nose sa sobom i izazove, osobito u dijelu financiranja. Kako bi premostili finansijske izazove, pružatelji energetskih usluga djeluju između finansijskih institucija i krajnjih korisnika kako bi se investicije što jednostavnije provele. Primjerice, finansijske institucije mogu osigurati financiranje pružatelju energetskih usluga koje će onda pružatelj iskoristiti za financiranje provedbe projekta energetske učinkovitosti kod klijenta, a klijent će investiciju vraćati kroz redovitu isplatu naknade koja ovise o stvarno postignutim uštedama.

Međutim, da bi to mogli učiniti pružatelji energetskih usluga moraju poštivati vlastite kreditne limite te će, ovisno o svojim finansijskim mogućnostima, moći financirati samo ograničen broj projekata.

## Koncept modela refinanciranja

Korištenjem koncepta modela refinanciranja kao potencijalnog rješenja za ograničene finansijske mogućnosti, pružatelj energetskih usluga ima priliku proširiti svoje poslovanje i nastaviti ulagati u nove projekte, dok finansijska institucija razvija novu zelenu poslovnu priliku s ograničenim rizikom budući da snosi samo kreditni rizik na strani klijenta/krajnjeg korisnika (tehnički rizici većinom ostaju na strani pružatelja energetskih usluga).

Ulaganje u projekt povećanja energetske učinkovitosti u većini slučajeva se financira kroz zajam koji finansijska institucija daje pružatelju energetskih usluga koji provodi ulaganje. Na taj način, bilanca krajnjeg korisnika nije opterećena s novim ulaganjem, jer je zajam odobren pružatelju energetske usluge koji financira ulaganje, a krajnji korisnik vraća investiciju kroz postignute uštede u obliku redovite naknade. U konceptu modela refinanciranja, pružatelj energetskih usluga prodaje očekivana potraživanja (redovitu naknadu koju prima od krajnjeg korisnika) instituciji za refinanciranje nakon određenog razdoblja u kojem je investicija provedena, a energetske uštede postignute. Institucija za refinanciranje u tom trenutku stječe pravo naplate potraživanja od krajnjeg korisnika. Na taj način pružatelj energetskih usluga „čisti“ svoju bilancu i stvara prostor za financiranje

novih projekata koje u suprotnom ne bi mogao financirati. Primjena koncepta refinanciranja bitan je element za daljnji razvoj tržišta energetskih usluga.

Slični primjeri koncepta refinanciranja mogu se pronaći u Austriji, Češkoj i Latviji. Primjena modela refinanciranja često je ograničena visokim transakcijskim troškovima i nedostatkom standardizirane dokumentacije koja je ključna za oslobođanje potencijala modela refinanciranja i njegovo širenje na druga tržišta.

## DISCLAIMER

The REFINER Project receives funding from the European Union's Horizon 2020 research and innovation programme under grant agreement No. 894603. The sole responsibility for the content of this document lies with the authors. It does not necessarily reflect the opinion of the European Union. Neither the EASME nor the European Commission is responsible for any use that may be made of the information contained herein.